

# Analysis & Planning Succeed

調査分析・戦略立案を通して、お客様の成功に貢献します

## 営業案内



### ご挨拶

エイピーサクシードは、定量的・定性的なデータとその分析結果を元にファクト・ベースで思考する事を重視した事業戦略立案・計画作成、新規事業開発の支援を行っています。

企業が成長していく過程においては、いくつかの節目があります。個人経営から会社組織への脱皮、更なる成長のための新規事業の立ち上げ、株式公開、等々。

これらの節目において、忙しい経営者と一緒に考え、これらの経営課題を解決するお手伝いをするのがエイピーサクシードの使命であると考えています。

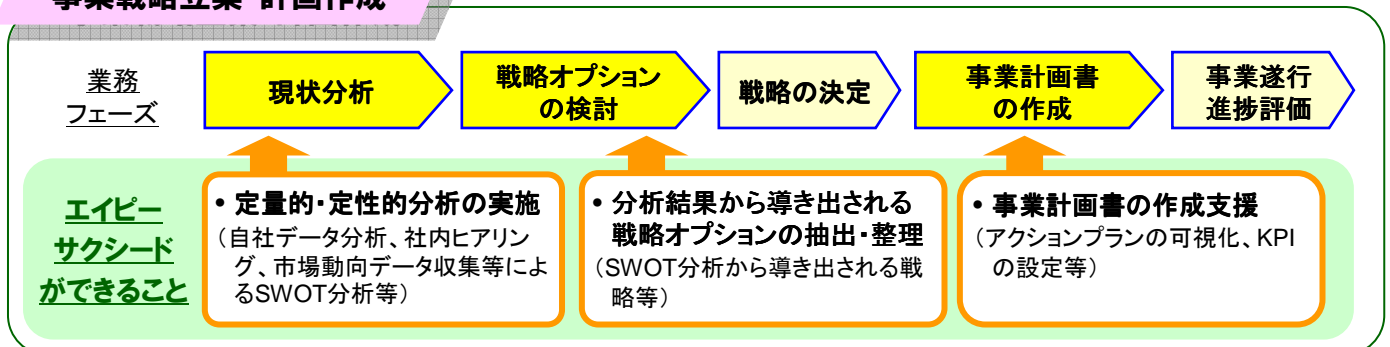
### 主な業務内容

経営戦略立案支援 / 新規事業開発支援 / ネットショップに特化した戦略立案・業務効率化支援

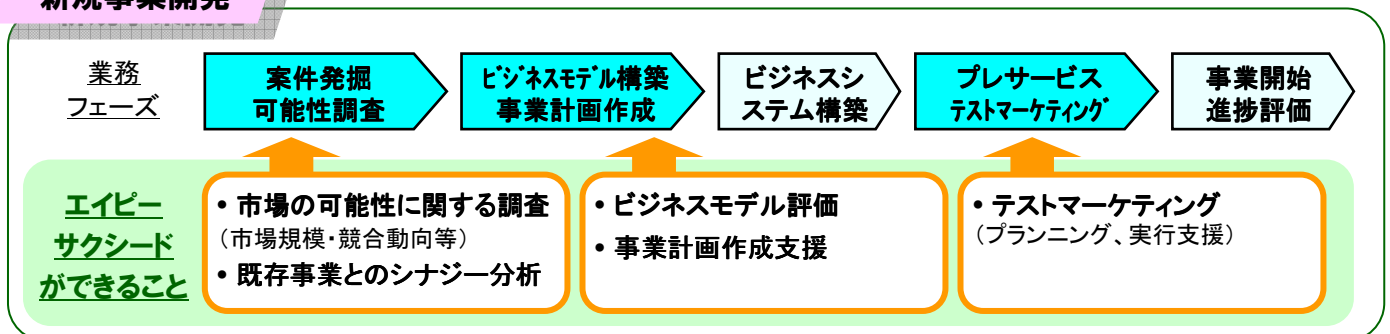


## エイピーサクシードができること

### 事業戦略立案・計画作成



### 新規事業開発



### ネットショップ向けサービス

ネットショップに特化した戦略立案から施策実行まで、貴社の立場に立って第三者的な視点で支援します。

ー徹底した「競合分析」から始める ネットショップ戦略立案・店長代行

ー徹底した「見える化」から始める バックヤード業務の効率化／業務システム導入支援

※ 無料のネットショップ診断サービスも行っています。お気軽にお問い合わせください

## 主なプロジェクト事例

### ● 事業戦略立案・計画作成

- － ゲーム開発会社の事業計画作成
- － オンライン決済代行会社の業績回復計画の策定
- － 食品容器商社の現状分析、及び新規顧客開拓プロジェクトの計画立案

### ● 事業開発

- － ITサービス企業におけるM&A対象選定のための情報収集・分析と対象企業の推奨
- － 日米の通信メディアサービスの市場動向調査
- － ソフトウェア会社の事業提携プロジェクトのサポート(情報収集・企画書作成)
- － 顧客セグメンテーションツールのパイロットユーザー獲得プロジェクトの支援
- － ショップ業務支援ソフトウェアの販売戦略の立案

### ● ネットショップ向けサービス

- － 業務用厨房機器販売のサイト運営 ・・広告をほとんど使わず、対前年120%の売上を達成

## 代表・鈴木 雄久 略歴

1987年3月 東北大学大学院工学研究科(修士)修了後、(株)リクルート・通信事業部門、トランスコスモス(株)・投資・事業開発部門、サイバーステップ(株)等を経て、2008年4月 個人事業主として独立

トランスコスモスでは、日米のベンチャー企業に対する投資判断のための企業評価、および新規事業開発(技術の優位性、市場動向から見た事業提案)に従事。サイバーステップでは、取締役経営企画室長として、事業計画、上場準備、内部監査を担当し、在任中にマザーズ上場を果たす。

独立後、テストマーケティング・新規顧客開拓プロジェクトの計画立案、B2BのECサイト運営等の業務に携わる。

1962年2月生まれ 愛知県出身

## エイピーサクシードの誓い

エイピーサクシード/APSucceedは、Analysis(分析)のA、Planning(計画立案)のPとSucceed(成功する)を組み合わせた造語です。



創業にあたって、顧客の成功を第一に考える事、データ(事実)に基づいたファクトベースで思考する事を大原則としたい、との思いから、これらを組み合わせることで屋号としました。

エイピーサクシードは「調査分析・戦略立案を通して、お客様の成功に貢献します！」を誓いの言葉とし、お客様へのサービスを提供してまいります。

## 得意技

## データを分かり易くまとめ、可視化(見える化)すること!

「見える化」には自信があります。見える化は迅速な意志決定につながり、経営のスピードアップを可能にします。是非、一度、お試しください!

エイピーサクシード

鈴木 雄久

〒180-0001

東京都武蔵野市吉祥寺北町3-5-14-202

Tel&Fax : 0422-52-7790 Mobile : 090-9377-6226

Email : inf7790@apsucceed.com URL : www.apsucceed.com

